

Profesorado



Director y presentador de Emprende, programa que emite semanalmente el Canal 24 Horas, La 2 y todos los canales internacionales de TVE.



Profesores universitarios al servicio del Derecho con oficinas en toda España. Asesoramiento especializado en el campo de las startups.



DAVARA & DAVARA
ASESORES JURÍDICOS

Una escuela de negocios diferente basada en la innovación y el espíritu emprendedor.



Programa Ejecutivo en Estrategias de Crecimiento especializado en modelos de innovación.

Colaboradores



Con el apoyo de



"Domina el arte de hablar en público con eficacia y persuasión"

"Proyecta poder, confianza y presencia para convertirte en una persona carismática"

"Cómo realizar el pacto de socios y la fiscalidad de tu startup"

"Cómo proteger la propiedad intelectual e industrial de tu negocio"

"Descubre las claves para que tu negocio crezca exponencialmente"

"Aprende a vender tus productos en Amazon"

+ info e inscripciones



www.startupoleaccelerator.com/cursos



contact@startupole.com



663 16 16 61



/StartupOleAcc



@StartupOle



Organizadores

CURSOS DE FORMACIÓN Y NETWORKING PARA EMPRENDEDORES, EMPRESARIOS Y ESTUDIANTES



www.startupoleaccelerator.com/cursos

Bloque 1. Oratoria/Marca Personal /Portavoces. (Juanma Romero).

*Cursos teóricos y prácticos

Curso 1. Magnetismo y carisma personal y profesional.

Curso 2. Cómo lograr visibilidad en los medios.

Curso 3. Hablar en público.

Curso 4. Formación de portavoces y hablar ante los medios.

Curso 5. Elevator pitch: El discurso del ascensor.

Curso 6. Cómo crear, cultivar y desarrollar nuestra marca personal.

Curso 7. El emprendedor de éxito.

Curso 8. Intraemprendimiento en grandes y medianas empresas.

*Primera parte de cada curso (90 min) es de carácter teórico.

*Segunda parte de cada curso (90 min) es de carácter práctico.

Bloque 2. Aspectos Legales y Jurídico Mercantiles. (UNIVE Abogados).

Curso 9.

- Creación y financiación de una startup.
- El pacto de socios y su importancia como elemento regulador de las relaciones internas.
- Fiscalidad en la startup, incentivos fiscales a la creación de la empresa.

Bloque 3. Marca y Propiedad Intelectual. (Davara & Davara).

Curso 10.

- Protección de la propiedad intelectual e industrial del negocio.
- Información y blindaje de intangibles como elementos base de proyecto emprendedor.

Bloque 4. Experiencias para el Crecimiento Digital. (IEBS School).

Curso 11. Experiencia digital del consumidor.

- Las claves del futuro.
- La experiencia del consumidor y la experiencia del usuario.
- Cultura de la empresa centrada en el consumidor.
- Como doblar tu ritmo de crecimiento con inteligencia artificial y automatización.

Curso 12. Experiencias y aprendizajes para crecer.

- El plan de negocio. El Cliente. La propuesta de valor.
- GoTo Market. Plan comercial.
- KPI. Objetivos Tácticos vs Estratégicos. Criterios y definición.
- Pipeline. La gestión del Cliente y de Previsiones.
- People & Team. El KAM en B2B.

Bloque 5. Vender en Amazon. (Juanma Romero).

Curso 13. Cómo monte mi primera tienda en Amazon.

Dirigido a:

Emprendedores, empresarios, profesionales y universitarios (ADE/PyME, ingenierías, periodismo, comunicación, derecho...)

Plazas Limitadas

Cursos teóricos: 60 alumnos | Cursos prácticos: 30 alumnos

Lugar:

Aula Cultural de Caja España Duero

Palacio de Garcigrande, Plaza de los bandos s/n

+ info y matrícula:

www.startupoleaccelerator.com/cursos

contact@startupole.com - 663 16 16 61

*Descuento del 20% sobre el precio final para colaboradores y estudiantes USAL.

Horarios 2017:

Bloque 1. (Cursos 1 – 8)

Viernes 6, 13, 20 y 27 de octubre

17:00h a 20:30 h

Sábados 7, 14, 21 y 28 de octubre

10:30h a 14:00 h

Bloque 2. (Curso 9)

Viernes 3 de noviembre: 17:00 h a 20:30 h

Sábado 4 de noviembre: 10:30 h a 14:00 h

Bloque 3. (Curso 10)

Viernes 17 de noviembre: 17:00 h a 20:30 h

Sábado 18 de noviembre: 10:30 h a 14:00 h

Bloque 4. (Cursos 11 y 12)

Viernes 10 de noviembre: 17:00 h a 20:30 h

Sábado 11 de noviembre: 10:30 h a 14:00 h

Bloque 5. (Curso 13)

Viernes 24 de noviembre: 17:00 h a 20:30 h

Sábado 25 de noviembre: 10:30 h a 14:00 h

Precios:

Bloque 1. (Cursos 1 – 8)

- 1 curso de 90 min. 55€
- 1 curso de 3 horas (incluye prácticas) 75€
- 2 cursos de 3 horas + prácticas (viernes y sábado consecutivo): 120 € (Precio promoción)
- Bloque completo (incluye los 8 cursos de 3 horas + prácticas): 400 € (Precio Promoción)

Bloque 2, (Curso 9)

Curso de 6 horas distribuido en 2 sesiones de 3 horas (viernes y sábado consecutivo): 120€

Bloque 3. (Curso 10)

Curso de 6 horas distribuido en 2 sesiones de 3 horas (viernes y sábado consecutivo): 120€

Bloque 4. (Cursos 11 y 12)

Cada curso de 6 horas distribuido en 2 sesiones de 3 horas (viernes y sábado consecutivo): 120€

Bloque 5. (Curso 13)

Curso de 6 horas distribuido en 2 sesiones de 3 horas (viernes y sábado consecutivo): 120€